**NH Hotel Group Upselling Program**

Caro << Nombre del miembro del equipo>>,

Com esta carta, informamos a comissão de sobre-venda que foi paga em excesso durante os meses: <<mês>> ano até << mês>> ano.

A comissão de upselling paga não está de acordo com as políticas e procedimentos do NH Hotel Group e será corrigida em <<mês>> na sua folha de pagamento.

O valor pago em excesso é <<preencher com o valor>>

Por favor, cumpra as políticas e os procedimentos de upselling do NH Hotel Group para evitar pagamentos extras de upselling e correções em futuras folhas de pagamento.

Melhores cumprimentos,

<<Nome do Diretor ou Chefe de Receção>>